

Bitte melden Sie sich direkt über unsere Website [www.comin-talk.de](http://www.comin-talk.de) an.

Eine Anfahrtsbeschreibung sowie weitere Infos finden Sie unter: [www.comin-talk.de](http://www.comin-talk.de)

Parkmöglichkeiten befinden sich in der Tiefgarage im Bereich Bfz-Essen.

**Kontakt:**

networker NRW e.V.  
Hubert Martens  
Karolingerstraße 96  
45141 Essen

Tel: (02 01) 83 01 67 50  
Fax: (02 01) 83 01 67 51

Partner des ComIn Talk:

networker  NRW  
Der IT Verband 

**CAMP**  **ESSEN**



Informationen zum Datenschutz können Sie unter [https://www.networker.nrw/datenschutz\\_events.html](https://www.networker.nrw/datenschutz_events.html) nachlesen.

## 31. ComIn Talk

### Digitale Geschäftsmodelle: Grow or Go?



Montag, **08. Oktober 2018**, 18 Uhr, Raum Nixdorf im ComIn genius in Essen, Karolingerstraße 92

# Einladung

31. ComIn Talk am Montag  
08. Oktober 2018  
um 18:00 Uhr  
Raum Nixdorf, ComIn genius  
Karolingerstraße 92, Essen

#### 18 Uhr, Eintreffen

#### 18:15 Uhr, Begrüßung

Hubert Martens, networker NRW e.V.

#### 18:30 Uhr, Impulsreferate

Andreas Weiss, Alexander Hochgürtel

#### 19:30 Uhr, Podiumsdiskussion

Andreas Weiss, Alexander Hochgürtel,  
Sebastian Kowitz,  
Prof. Dr. Stefan Tewes,  
Susanne Hegemann (Moderation)

#### Anschließend Get-together

Im Rahmen unserer Gesprächsreihe „ComIn Talk“ laden wir Sie herzlich ein zu unserem Themenabend

## Digitale Geschäftsmodelle: Grow or Go?

Es ist nicht mehr eine Frage der verfügbaren Technologie, sondern vielmehr eine Frage der richtigen Strategie, ob ein digitales Geschäftsmodell marktfähig sein kann. Hier gilt es für Start-Ups neue, skalierbare Ansätze zu schaffen und für etablierte Unternehmen den richtigen Zeitpunkt nicht zu verpassen und umzudenken. Die Entwicklung digitaler Geschäftsmodelle erfordert ein tiefgründiges Umdenken in Unternehmen und den Mut neue Wege zu gehen.

Welche digitalen Geschäftsmodelle haben sich etablieren können? Welche nicht? Was können potentielle Hindernisse und Erfolgsfaktoren sein? Der 31. ComIn Talk möchte Antworten auf diese Fragen finden. Keynotes von Andreas Weiss (eco – Verband der Internetwirtschaft e.V.) und Alexander Hochgürtel (Q.One GmbH) vertiefen das Thema.

In der anschließenden Podiumsdiskussion stehen unterschiedliche Ansätze zur Entwicklung digitaler Geschäftsmodelle und deren Rahmenbedingungen im Fokus.

Wir freuen uns auf Ihren Besuch und eine spannende Diskussion.



Hubert Martens  
Geschäftsführer networker NRW e.V.



#### Andreas Weiss

ist seit 1998 Kompetenzleiter beim eco – Verband der Internetwirtschaft – E-Business und Cloud, und leitet seit 2010 EuroCloud Deutschland\_eco e.V. Seit 2018 verantwortet er zusätzlich beim eco – Verband der Internetwirtschaft den Geschäftsbereich Digitale Geschäftsmodelle und ist Mitglied der Geschäftsleitung.



#### Alexander Hochgürtel

ist bei der Q.One GmbH aus Essen verantwortlich für die strategische und organisationale Entwicklung. Bereits während des Studiums gründete er sein erstes Startup im digitalen Marketing. Als internationaler Managementberater unterstützte er Unternehmen bei der Entwicklung und Umsetzung von Innovationen im digitalen Kontext.



#### Sebastian Kowitz

ist Geschäftsführer und Gründer der talpasolutions GmbH aus Essen. Das Bergbau Start-Up überzeugte kürzlich den Hightech-Gründerfond von einer Finanzierung über 1,5 Mio. Euro.



#### Prof. Dr. Stefan Tewes

ist Professor für Organisationsentwicklung, Business Models und Digitale Transformation an der FOM. Er ist an der Umsetzung des Digital Managements im neuen M.Sc. maßgeblich beteiligt.

**Willkommen zum ComIn Talk „Digitale Geschäftsmodelle: Grow or Go?“** Das Get-together am besonderen Buffet bietet Ihnen wieder Gelegenheit zum Networking.